



Rund 2.200 Mitarbeiter arbeiten rund um den Globus für den Weltmarktführer im Maschinen- und Anlagenbau für die Massivholzbearbeitung. Das Ergebnis sind wegweisende Technologien und Konzepte, die für exzellente Qualität, enorme Wirtschaftlichkeit und vorbildliche Nachhaltigkeit sorgen. Unsere Maschinen und Anlagen aus der WEINIG Gruppe veredeln den nachwachsenden Rohstoff Holz zu innovativen Endprodukten. In der Weinig Gruppe erarbeiten wir über 490 Mio € Umsatz und machen unsere Kunden zu Gewinnern.

Um den hohen Standard zu halten und noch weiter auszubauen, suchen wir Sie für den Standort Tauberbischofsheim als

MARKET CENTER LEITUNG DA

Wir bieten

- ▶ Eigenverantwortliches Arbeiten in einer offenen und wertschätzenden Arbeitsatmosphäre
- ▶ Unbefristeter Arbeitsvertrag, leistungsgerechte Vergütung
- ▶ Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, Fahrradleasing
- ▶ Täglich frisch gekochtes Essen in unserer Betriebskantine
- ▶ Sichere Zukunftsperspektive durch die innovative, zukunftsorientierte, weltweite Unternehmensausrichtung
- ▶ Persönliche Weiterentwicklung durch anspruchsvolle Aufgaben und die Chance, zum Unternehmenserfolg aktiv beizutragen

Ihr Profil

- ▶ Erfahrener Verkaufsmanager für Holzbearbeitungsmaschinen, Berufsausbildung mit betriebswirtschaftlichen und technischen Kompetenzen bzw. Studium
- ▶ Moderne Führungskompetenz und die Fähigkeit Mitarbeitende sowie interne und externe Geschäftspartner zielorientiert zu motivieren
- ▶ Erfolgsorientierte Vertriebspersönlichkeit mit Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern / Verkaufsaußendienst
- ▶ Gute Kenntnisse in der Anwendungstechnik von Maschinen und Anlagen für die Holzbearbeitung, Schwerpunkte sind: Hobel, Sägen, Keilzinken, Pressen, Scanner und Abbund
- ▶ Verbindliches und sicheres Auftreten, Kommunikation in deutscher und gruppenintern teilweise in englischer Sprache
- ▶ MS Office Kenntnisse insbesondere Excel, sicherer Umgang mit Systemen wie Salesforce, Wood und SAP FI/CO, Kenntnisse in PowerBI von Vorteil
- ▶ Reisebereitschaft und selbstständige Arbeitsweise
- ▶ Unternehmerisches Denken, Zielorientierung und Durchsetzungsstärke

Ihre Aufgaben

- ▶ Disziplinarische Führung und vertriebliche Steuerung der Vertriebsaußenorganisation und Vertriebspartner im Market Center Deutschland (D) und Österreich (A)
- ▶ Sicherstellung der Erreichung der Ziele im Auftragseingang, Umsatz und Auftragsqualität

- ▶ Strategische Ausrichtung des Vertriebsnetzes
- ▶ Organisation der Kundenbetreuung und des Verkaufs
- ▶ Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Auswertung der Marktdaten
- ▶ Marktpotenziale und Kundenanforderungen erarbeiten
- ▶ Reisetätigkeit im Markt
- ▶ Management der Opportunity Pipeline
- ▶ Lead Generierung von Standardmaschinen und Systemgeschäft
- ▶ Konzeption von Strategien zur Erreichung der Unternehmensziele und regionale Umsetzung
- ▶ Weiterentwicklung des Berichtswesens über das CRM-Systems
- ▶ Zusammenarbeit und Informationsaustausch mit Produktionswerken
- ▶ Sie berichten an den Leiter der Market Unit EMEA, LATIN & RoW

Ihr künftiges Unternehmen

- ▶ Michael Weinig AG, Tauberbischofsheim
- ▶ Weltmarktführer im Maschinen- und Anlagenbau für die Massivholzbearbeitung
- ▶ Maschinen- und Systemlieferant für Handwerk und Industrie
- ▶ Internationaler Technologieführer, ca. 1000 Mitarbeiter*innen

ONLINE-BEWERBUNG

E-MAIL-BEWERBUNG

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Rückfragen bitte an Frau Carolin Spaag (Tel +49 (0) 9341/86-1174) an.



MICHAEL WEINIG AG, Weinigstraße 2/4, 97941 Tauberbischofsheim
www.weinig.com